Deutschland 6,80

ProFirma

Das Magazin für den innovativen Unternehmer

MAI 2011
www.profirma.de

ProFirma Special

Mezzanine

Cleverer Weg zu frischem Kapital

Mezzanine-Finanzierungen spülen Kapital in die Firma und eröffnen Spielräume für neues Wachstum. Mittelständler können aktuell von individualisierten Programmen profitieren. VON EVA NEUTHINGER

Die Flexicon AG im westfälischen Halle ist steil auf Erfolgskurs. Das Familienunternehmen mit rund 18 Millionen Euro Jahresumsatz und mehr als 300 Mitarbeitern weltweit entwickelte sich innerhalb weniger Jahre von einem regionalen Zulieferer zum global agierenden Dienstleister. Die Flexicon AG ist auf die Druckvorstufe von Verpackungen spezialisiert und beliefert die Markenartikelindustrie. Für Vorstandsvorsitzende und Inhaberin Gabriele Kison (42) ist klar: „Wir expandieren weiter."

Wer wachsen will, braucht liquide Mittel. Rund 1,5 Millionen Euro finanziert die Flexicon AG über sogenanntes Equity Mezzanine oder Genussrechtskapital. Für Andreas Biermann, Prokurist und kaufmännischer Leiter der Flexicon AG, liegen die Vorteile auf der Hand: „Bilanziell ist dies reines Eigenkapital, das unser Rating verbessert." Insgesamt sind 20 Investoren beteiligt. Als Gegenleistung für ihre Einlage zahlt die AG eine Grunddividende von neun Prozent plus einer anteiligen Überschussbeteiligung. „Wir konnten insbesondere in unserem regionalen Umfeld Interessenten gewinnen", so Biermann. Das Unternehmen offerierte das Angebot in Anzeigen und über lokale Finanzmakler. „Innerhalb von anderthalb Jahren hatten wir das Kapital zusammen", sagt Biermann. Die Geldgeber mussten mit mindestens 10.000 Euro einsteigen. Das Genusskapital unterstützt die Wachstumsfinanzierung der Flexicon AG. „Auch die Banken reagieren sehr positiv auf diese zusätzliche Projektfinanzierung. Wir können in den nächsten Jahren somit die Unternehmensziele weiter ausbauen", so Biermann.

Individuelle Lösungen

Noch mehr Flexibilität bietet sich Mittelständlern bei den sogenannten Small-Capital-Finanzierungen. Deren Laufzeit, der Zinssatz sowie die Kündigungsmodalitäten sind frei verhandelbar. „Eine Vielzahl kapitalmarktrechtlicher Vorgaben sind allerdings strikt zu beachten", erklärt Dr. Horst-Siegfried Werner, Inhaber der Dr. Werner Financial Service AG in Göttingen (www.finanzierung-ohne-bank.de). Werner hat sich auf diese Form der individuellen Mezzanine-Finanzierung spezialisiert und unterstützt Unternehmen wie die Flexicon AG bei der Suche nach Kapitalgebern und in rechtlichen Detailfragen. Für Small-Capital-Finanzierungen bedarf es keiner Genehmigung einer Aufsichtsbehörde. Es dürfen allerdings nicht mehr als 20 Kapitalgeber einbezogen werden.

„Diese Mezzanine-Finanzierungen eignen sich im Prinzip auch für kleinere Mittelständler", sagt Werner. Der Aufwand, das Kapital zu beschaffen, ist allerdings groß. Die Geldgeber müssen wie bei Flexicon einzeln angeworben werden. Dies beinhaltet etwa, das Entwicklungspotenzial der Firma in einem Prospekt erfolgreich und innovativ darzustellen. „Der Unternehmer muss die richtige Ansprache für potenzielle Geldgeber finden", so Werner.

Die Flexicon AG nutzt bei der weiteren Expansion Mezzanine-Kapital.